

食と農と就の未来をつなぐ、

新しいECプラットフォーム



かがし市場





## 食・農・就の EC プラットフォーム「かかし市場」とは

一般社団法人食農健と株式会社かかしプロジェクトが共同で開発・展開する「かかし市場」は、農・畜・水産生産者（1次産業）、食品加工事業者（2次産業）、商品と飲食店・小売店等（3次事業者）と消費者をつなぐ総合 EC ポータルサイトです。

このサイトでは、かかしコインを決済手段として活用し、出店初期費用や販売手数料を徴収しないビジネスモデルを構築しています。これにより、競合事業者に対して差別化と強みを発揮します。

また、「かかし市場」では、農産物の収穫前にサブスクリプション会員が年間を通して購入する新しい仕組みを導入しています。これにより、商品の廃棄ロスや在庫リスクを低減することが可能となります。



## 気軽に簡単に「売ります・買います」を実現



出品する農畜水産物の生産者も本格的なオリジナルの Web サイトを構築しなくても、スマホで写真を撮り、商品概要と価格を書き込むだけで、商品を掲載することが可能であるため PC に不慣れな高齢者であっても気軽に出品をする事が可能となります。

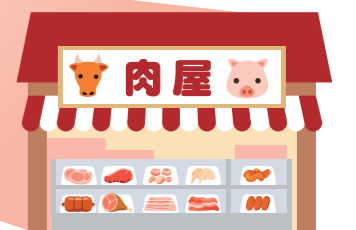
また、購入したい商品を掲載すれば、返信が来るなどのマッチング機能も搭載。農産品等の商品だけではなく、Web 構築や広告デザイン等の得意サービスの売り買いも可能です。

## 農業体験、収穫時のボランティア、人材募集が可能です



「かかし市場」のフォーラムや交流会のページでは、「手伝いたい人」と「手伝ってほしい人」をマッチングする機能を利用して、ボランティアやアルバイトの募集が簡単に行えます。この機能は、高齢化が進む日本の一次産業界における後継者育成を目指し、人材の確保、育成、そしてアルバイト、パート、ボランティアの募集といった課題の解決を可能にします。

アルバイト代やボランティアの謝礼を現金で支払う代わりに、かかしコイン・農産物や収穫物などの現物支給が可能です。これらの現物はそのまま消費することも、「かかし市場」で販売することも可能です。この仕組みにより、人件費をかけずに気軽に労働力を確保することができます。



## 他社との差別化

	T社	PM社	かかし市場
販売手数料	商品代の 19.7%	商品代の 20%	0%
配送便	ヤマト運輸連携便	ヤマト運輸連携便	発送者により決定

EC プラットフォーム「かかし市場」イメージ

「かかし市場」は、商品やサービスの購入に“かかしコイン”を使用します。これらのコインは事前に購入するか、農作業ボランティアやパッケージデザイン、Web サイト構築などの役務提供により獲得できます。

**初期費用、月額費用、販売手数料が無料\*1 なのは「かかし市場」だけ!\***

全国の消費者や小規模飲食店を対象に、農・畜・水産物生産事業者や加工食品メーカーが直接販売を行います。代理店やブローカーが介在しないため、出店事業者には価格的な優位性があります。これにより、商品の価格設定を競合他社よりも安価に設定でき、顧客満足度の向上と固定化につながります。

## POINT

**当社 EC 「かかし市場」の特徴は  
商品売買の手数料が一切不要であることです**

\*1 拡張機能課金あり  
\*2 当社調べ



## 生産者（売り手）

- ☑ どんなお米や農産物が消費者に求められているのかわからない…
- ☑ 生産している農産物がいくらで売れるか、収穫期にならないと決まらない…
- ☑ 販路を拡大したいけど自分で新たな買い手を探すのは難しい…



## 需要者（買い手）

- ☑ 担い手が減少していく中、これから先も随時適量調達できるか不安…
- ☑ 新たな調達先を開拓したいけどコストがかかる…
- ☑ お客さんが求める米や農産物の生産を生産者と共に取り組みたい…



## 『かかし市場』で解決！

「かかし市場」のプラットフォームでは、生産者（売り手）と需要者（買い手）をマッチングし、問題を簡単かつシンプルに解決します。また、必要に応じて、運営事務局が BtoB マッチングも実施します。このように、「かかし市場」は、各種のニーズに対応するための柔軟なソリューションを提供します。



## 『かかし市場』でできること

かかし市場 3つのポイント

### POINT 01

#### 販路・調達先の拡大支援

かかし市場を使用して、米生産者と米卸業者・実需が玄米の売買取引をする新しいお米の市場です。時間、場所を問わず、簡単にアクセス頂くことができ、買い手探し、売り手探しの手間を軽減します。

### POINT 02

#### 事前・現物契約で安定経営

播種前から収穫前迄の現物が無い時期の「事前契約」、収穫後の「現物契約」、「複数年契約」のマッチングが行える場を年間を通じて提供しております。価格決定のタイミングを分散し相場変動リスクを低減できる機会の提供を通じ、買い手、売り手双方の経営安定化を支援します。

### POINT 03

#### 契約生産でロス削減

需要動向を熟知した買い手より買取オファーを登録頂く仕組みで、現物契約で出来たお米を売り買いすることに加え、事前契約・複数年契約により、売れるお米を共につくって頂くことが可能です。

かかし市場運営 株式会社かかしプロジェクト  
東京都豊島区南大 3-38-9 エコービル 6F  
代表取締役：大島 佳季雄

事業協力  
一般社団法人食農健



かかし市場

